

# En 3 ans, CTP environnement a quintuplé son volume de clients au Brésil

Interview de Philippe Barre, PDG

*Jeudi 17 Février 2022*



CTP environnement est spécialisée dans les solutions de nettoyage chimique permettant de restaurer l'efficacité énergétique d'origine à des installations industrielles comme des fours de process, des chaudières et tous types d'échangeurs thermiques). L'entreprise a également développé depuis 2007, des services dédiés au traitement des effluents et des déchets aqueux, à l'aide d'unités mobiles.

Ses principales références sont dans les secteurs du raffinage-pétrochimie, de la production d'énergie et de l'incinération de déchets en France et à l'étranger.

Entre 2018 et 2020, grâce aux différentes missions commerciales amorcées avec la Team France Export, la société a quintuplé son volume de clients au Brésil.



Philippe Barre  
PDG  
CTP ENVIRONNEMENT

“ Avec la Team France Export, nous avons quintuplé notre volume de clients au Brésil.

## VOUS ÊTES EXPORTATEUR, QUEL EST L'ÉLÉMENT DÉCLENCHEUR DE VOTRE DÉMARCHE ?

Depuis plus de 30 ans, l'international est un fort levier de croissance pour CTP environnement. Aujourd'hui, nous sommes, présents dans 45 pays, à travers nos différentes filiales à Singapour, au Portugal, au Brésil, au Canada, aux Etats-Unis et au Royaume-Uni, et grâce à des partenariats établis avec des agents locaux en Europe, en Asie, en Australie, en Turquie, et au Moyen-Orient.

Ainsi, cette large couverture nous permet d'assurer proximité et réactivité auprès de nos clients partout dans le monde.

## QUELLES ONT ÉTÉ LES DESTINATIONS CIBLÉES ET POURQUOI ?

Afin de développer notre courant d'affaires à l'export, nous avons sollicité la Team France Export sur plusieurs pays qui nous semblaient pertinents en termes d'activités industrielles et notamment, en Indonésie pour la recherche d'agents - En Italie et aux Etats-Unis afin de trouver des partenaires et des clients potentiels - Au Royaume-Uni pour des conseils à l'implantation, à Singapour et en Arabie Saoudite pour le recrutement d'un V.I.E - Au Brésil pour des rencontres avec des acteurs du marché sur le salon Oil & Gaz de Rio - Puis en Turquie pour une cartographie d'industriels hors raffinage et pétrochimie afin d'obtenir des rendez-vous avec des clients potentiels.

## VOUS AVEZ FAIT APPEL A LA TFE, COMMENT VOUS A-T-ELLE ACCOMPAGNÉE ?

La Team France Export nous a accompagnés dans nos projets de développement au Brésil.

En 2019, notre filiale locale a déménagé à Sao Paulo afin d'être au cœur de l'activité industrielle brésilienne. Marcelo Oliveira, le directeur de la filiale CTP ambiental a alors demandé à l'équipe Business France Brésil d'approcher des clients potentiels dans différents secteurs hors Oil & Gaz afin de leur présenter notre offre de services et de nous organiser des rendez-vous avec les prospects intéressés.

## QUEL A ÉTÉ L'IMPACT (ROI) DE CET ACCOMPAGNEMENT ?

A l'issue d'une large campagne de prospection menée par l'équipe Business France Brésil au cours du deuxième semestre 2019, nous avons pu rencontrer 22 entreprises dont 12 se sont montrées très intéressées. Aujourd'hui, 5 sociétés sont sur le point de générer des

courants d'affaires et un premier contrat a été signé avec MESSER GASES et un second contrat est en négociation avec OXITENO, pour cette année.

Entre 2018 et 2020, grâce aux différentes missions commerciales réalisées avec la Team France Export, notre volume de clients a été multiplié par 5 au Brésil.

Un projet à l'export ?

Contactez un conseiller



Business France export

## AUTRES ARTICLES SUR LE MÊME SUJET

Success Story

**QuantifiCare : +35% de conversion en imagerie 3D sur la zone Amérique Latine !**

---

Success Story

## **DATALOG FINANCE : un ratio coût CA de 1/20 suite aux prestations de la Team France Export en Malaisie**

13/04/2021

DataLog Finance, éditeur européen de logiciels de trésorerie destinés aux moyennes et grandes entreprises se développe en Asie.

Success Story

## **« Pinette PEI : Sans la Team France Export, je ne serais pas en Australie où j'ai pu doubler mon carnet de commandes internationales »**

26/06/2020

Retour sur la success sotry de Pinette PEI qui est passée de 40% à 75% de chiffre d'affaire à l'export

---

La French Tech

Welcome to France

Make Our Planet Great Again

Choose Paris Region

Accueil

Découvrir la France

[Investir en France](#)

[Export](#)

[V.I.E](#)

[Qui sommes-nous ?](#)

[Nos offres d'aide à l'export](#)

[Référéncements en France](#)

[Référéncements à l'étranger](#)

[Mentions légales](#)

[Données personnelles](#)

[Achats et marchés](#)

[Partenaires](#)

[Programme France Export](#)

[Carrières](#)

[Espace presse](#)

[Contact](#)

[Support technique](#)